



THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

50 Thực tập sinh kinh doanh / Nhân viên kinh doanh

Công ty Cổ phần Bất Động Sản Doha Land là công ty đi đầu trong lĩnh vực phân phối các dự án BĐS dòng đầu tư: Nghỉ dưỡng/ Chung cư; phân khúc Thấp tầng: biệt thự liền kề, shophouse... và Cao tầng, Đất nền

Chuyên phân phối các sản phẩm của các chủ đầu tư lớn : Sun Group, Vin Group, Bim Group, MIK, Hưng Thịnh,...

DOHA LAND - Đồng hành cùng những Chiến binh trẻ trung, tinh nhuệ trên con đường chạm tới vạch đích đỉnh cao của lĩnh vực Bất động sản. Chúng tôi ở đây là để giúp bạn thành công!

Mô tả công việc :

Được đào tạo bài bản từ đầu cho những nhân sự mới vào nghề : kiến thức Bất động sản , kỹ năng tìm kiếm - tư vấn bán hàng , cụ thể :

- Tìm kiếm, tư vấn khách hàng có nhu cầu về sản phẩm bất động sản.
- Đàm phán, thương lượng với khách hàng về giá cả, hợp đồng, tiến hành chốt giao dịch và hỗ trợ khách hàng ký hợp đồng.
- Giải quyết thắc mắc của khách hàng.
- Chăm sóc khách hàng sau khi bán, duy trì mối quan hệ với khách hàng .

Yêu cầu công việc :

- Khao khát phát triển, kiên trì, quyết liệt, có trách nhiệm cao trong công việc.
- Có laptop và phương tiện di chuyển.

Cơ hội huấn luyện :

- Được đào tạo kiến thức về ngành bất động sản, kỹ năng tìm kiếm khách hàng, tư vấn, đàm phán và chốt khách đỉnh cao để trở thành Sale BĐS chuyên nghiệp.
- Được tham gia các khóa đào tạo miễn phí từ CEO Nguyễn Việt Anh , các chuyên gia BĐS, các Super Sale hàng đầu của công ty.



Quyền lợi :

- Lương cứng học việc :
 - Thực tập sinh : 3 triệu/tháng
 - Nhân viên kinh doanh : 14 triệu
- Lương doanh số : 5-15 triệu
- Thưởng nóng 60 – 200 triệu** (theo từng dự án)
- Hoa hồng 100 – 500 triệu/ giao dịch.**
- Hưởng chế độ BHXH, BHYT, BHTN..., thưởng lễ, tết...
- Hỗ trợ chi phí Marketing từ 60 - 100%, được tạm ứng trước 100% chi phí Marketing.
- Được **CUNG CẤP DATA** khách hàng tiềm năng.
- Cấp "**4 bánh**" mát lạnh đi tiếp khách hàng 24/7.
- CƠ HỘI ĐI DU LỊCH** tại các resort đẳng cấp, MINI GAME, BIG GAME hàng tháng.

Quy trình ứng tuyển :

- Điền phiếu đăng ký ứng tuyển : [Link ứng tuyển](#)
- Lên tham quan Doanh nghiệp và Trao đổi cùng Phòng Nhân sự và Giám đốc Kinh doanh.
- Tham gia học việc, thực hành và đánh giá.

Thời gian làm việc :

Làm từ thứ 2 đến sáng thứ 7.

Từ 8h00 – 17h30 (nghỉ trưa 1h30 từ 12h – 13h30)

Liên hệ ứng tuyển :

- Phòng Nhân sự: **Ms Chúc: 0965.627.521** (Zalo/Call)
- Email: nhansu.dohaland@gmail.com
- Địa chỉ: **Tầng 5 – Tòa Comatce, số 61 Ngụy Như Kon Tum, Thanh Xuân, Hà Nội**
- Facebook: <https://www.facebook.com/dohaland.vn>
- Website: <https://dohaland.vn/>
- Hotline: 033 657 1799